

Б. Л. Кузнецов, М. М. Шарамко

СИНЕРГЕТИЧЕСКИЙ  
БЕНЧ-МАРКИНГ

Б. Л. Кузнецов, М. М. Шарамко

# СИНЕРГЕТИЧЕСКИЙ БЕНЧ-МАРКИНГ

Набережные Челны  
2006

**УДК 399,9  
К89**

**Б. Л. Кузнецов, М. М. Шарамко.** Синергетический бенчмаркинг. — Набережные Челны: изд. КамПИ, 2006, 187 с.

ISBN 5 – 9536 – 0043 – 7

Рецензенты: д. э. н., профессор С. Г. Демченко,  
д. э. н., профессор В. В. Кобзев.

В работе, основанной на принципах экономической синергетики, рассмотрены методы, инструменты, технологии маркетинговых исследований в условиях глобализации, гиперконкуренции, доминирования на рынках ТНК и МНК, экспоненциального роста трансакционных издержек у лидеров мирового рынка.

Предложена концепция и технология синергетического бенчмаркинга.

Рекомендуется студентам, аспирантам, научным сотрудникам и преподавателям вузов, специализирующихся на менеджменте, маркетинге, экономике, экономики ВЭД, внешнеэкономических операциях.

Библиография 225 наименований.

ISBN 5 – 9536 – 0043 – 7

© Кузнецов Б. Л.  
© Шарамко М. М.

## СОДЕРЖАНИЕ

Введение ······	3
Глава I. Сущность, эволюция и проблемы бенч-маркетинга ······	12
1.1. Определение и задачи бенч-маркетинга ······	12
1.2. Новые значимые факторы экономики ······	14
1.2.1. Феномен глобализации ······	14
1.2.2. Фактор гиперконкуренции ······	16
1.2.3. Проблема трансакционных издержек ······	18
Глава II. Методологии бенч-маркетинга ······	26
2.1. Анализ определений и принципов бенч-маркетинга ······	26
2.2. Классификация бенч-маркетинга ······	31
2.3. Эволюции, виды и тенденции бенч-маркетинга ······	35
2.4. Принципы бенч-маркетинга ······	43
2.4.1. Принцип стремления к совершенству ······	45
2.4.2. Принцип традуктивного познания ······	46
2.4.3. Принцип измерения ······	49
2.4.4. Принцип истинности ······	50
2.4.5. Принцип эффективности ······	51
2.4.6. Принцип соответствия ······	52
Глава III. Технология бенч-маркетинга ······	54
3.1. Процесс бенч-маркетинга ······	54
3.2. Поиск, оценка и отбор бенчмарок на конкретном примере ······	54
3.3. Системно-синергетический подход ······	64
3.4. Концепция синергетического бенч-маркетинга ······	67
3.4.1. Сущность и цели синергетического бенч-маркетинга ······	67
3.4.2. Принципиальная основа синергетического бенч-маркетинга ······	70
3.5. Методика синергетического бенч-маркетинга ······	78
3.5.1. Общее описание методики синергетического бенч-маркетинга ······	78
3.5.2. Планирование ······	83
3.5.3. Сбор информации и анализ ······	84
3.5.4. Сравнение и получение результатов ······	87
3.5.5. Изменение ······	89
3.5.6. Верификация и достижение лидерства ······	89
3.5.7. Нейросетевой инструментарий методики ······	90
3.6. Нейросетевые модели как технология реализации синергетического бенч-маркетинга ······	97
3.6.1. Нейросетевые модели проекта бенч-маркетинга ······	100

Глава IV. Бенч-маркинговые проекты · · · · ·	104
4.1. Понятие бенч-маркинговых проектов · · · · ·	104
4.2. Формирование инновационно-синергетического хозяйственного механизма · · · · ·	120
4.3. Комплекс средств управления бенч-маркинговыми проектами · · · · ·	122
Глава V. Пример бенч-маркингового проекта для СКМ ОАО «КАМАЗ» · · · · ·	127
5.1. Сфера применения — функции · · · · ·	127
5.2. Сфера применения — темы · · · · ·	129
5.3. Сфера применения — личные компетенции · · · · ·	129
5.4. Практика управления · · · · ·	131
5.5. Использование стандартов компетенции · · · · ·	131
5.6. Формат стандартов · · · · ·	132
5.7. План внедрения результатов бенч-маркинга · · · · ·	135
5.7.1. Общий план проекта · · · · ·	135
5.7.2. Предварительный этап проекта бенч-маркинга · · · · ·	136
5.7.3. Создание команды проекта бенч-маркинга · · · · ·	137
5.7.3. Концептуальный этап проекта бенч-маркинга · · · · ·	139
5.7.4. Внедрение системы Стандартов компетенции ОАО «КАМАЗ» · · · · ·	141
5.7.5. Проверка и тестирование системы · · · · ·	144
5.7.6. Завершение проекта бенч-маркинга · · · · ·	146
5.8. Реинжиниринг бенч-маркинговых проектов · · · · ·	147
Заключение · · · · ·	153
Приложение 1 · · · · ·	154
Приложение 2 · · · · ·	167
Список использованных источников · · · · ·	169